

RPM Telemetry™ – die Umsatz Performance Analyse-, Daten- und Wissensplattform zur Verbesserung der Marketing- und Vertriebsproduktivität und Pipelineausbeute.



BSO Performance GmbH

Ihr Partner, um die Performance Ihres Geschäfts, des Umsatzes oder des Vertriebs zu verbessern oder um leistungsfähige, passende und engagierte Teams aufzubauen, auszuwählen und zu betreuen

RPM Telemetry™ ist eine Software der RPMGI Group UK und Australien

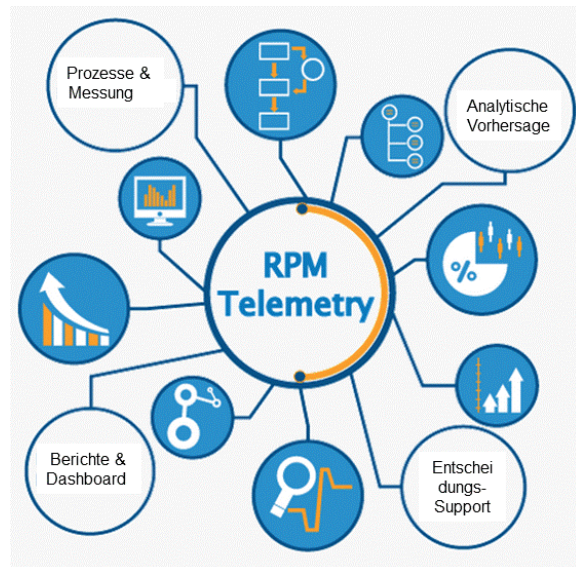
BSO – die Experten für Umsatz Performance Management

info@bso-p.com | www.bso-p.com

Wir sind spezialisiert auf das Thema Umsatz Performance und helfen Unternehmen **mehr Umsatz, mehr Gewinn, schneller und mit weniger Kosten und Aufwand**, zu realisieren. Erreicht werden diese Ziele durch eine Fokussierung auf die **Vertriebs- und Marketing-Produktivität und Pipeleinausbeute**. Seit 2005 haben wir und unser Partner RPMGI mit vielen Unternehmen aus verschiedenen Branchen, mit unterschiedlichen Größen und Ausgangssituationen zusammengearbeitet. Dabei haben wir ca. 130 Unternehmen geholfen, ein durchschnittliches Umsatzwachstum von 23% pro Jahr zu erzielen.

RPM Telemetry™

Wir haben die letzten 10 Jahre viel Zeit für die Untersuchung, Diagnose und Abhilfe von suboptimaler Umsatz Performance verwendet. Wir haben die gewonnenen Erkenntnisse von unseren Kundenprojekten und vielen tausend Beratungsstunden einfließen lassen in die Entwicklung von RPM Telemetry™ – unsere eigene Umsatz Performance Analyse- und Wissensdatenplattform.



RPM Telemetry™ ermöglicht unseren Kunden ihr „Umsatzgenom“ abzugleichen und diese Einblicke zu nutzen, um jeden Euro, der im Vertrieb ausgegeben wird, genau dem jeweiligen Step im Kundenkaufprozess zuzurechnen. Damit kann der Umsetzungsgrad im Verkaufstrichter genau verfolgt und optimiert werden. Zusätzlich können Vorhersagen viel genauer getroffen werden, (Wieviel Umsatz wird in der Zukunft erreicht? Woher kommt er und wie lange wird es dauern und wieviel wird die Umsatzgenerierung kosten?).



Erfahrung zählt

Mehr als 10 Jahre an der Spitze der Entwicklung und Umsetzung von Umsatzperformanceprojekten für kleine Unternehmen aber auch Big Player wie z.B. Google, IBM, etc. haben unsere Umsetzungsfähigkeit gestärkt.

Sie haben einen Partner, dessen technologische Kenntnisse und Beratungsfähigkeiten in Bezug auf die richtige Umsatzerzeugung, weiter entwickelt sind, als die der größten Beratungshäuser.



Predictive Analytics Tool

Jedes Unternehmen hat unterschiedliche Ziele im Umsatz Performance Management, aber es gibt allgemeine Anforderungen und Prozesse, um ihre Marketing-, Vertriebs- und Umsatzdaten so zusammenzustellen, damit daraus erforderliche Auswertungen, Analysen, Messungen aufbereitet werden können. Die meisten Unternehmen versuchen, einen Grad der Integration und verschiedene Blickwinkel auf ihr Performance Management zu ermöglichen. RPM Telemetry™ unterstützt diese Aktivitäten und bringt sofortigen Nutzen. Dieses selbst entwickelte Predictive Analytics Tool unterstützt mit seiner Funktionalität alle Bereiche, die zur Umsatzgenerierung beitragen und ermöglicht einen analytischen Gesamtblick.

RPM Telemetry™ bringt eine analytische Vorhersage (Umsatzprognose) und detaillierte Einblicke in Marketing und Vertrieb, durch:

- die Aufzählung und Bewertung der zukünftigen finanziellen Auswirkungen, die sich durch die Änderungen der Taktik im Marketing und Vertrieb ergeben.
- eine objektive Messung, an welcher Stelle des Verkaufsprozesses sich die Kunden befinden und wie schnell sie sich durch die Vertriebs-Pipeline bewegen.
- Analyse und Vergleich aller Aspekte der Umsatzperformance des Unternehmens und des Umsatzgenerierungsprozesses über die Zeit und gegenüber den Wettbewerbern.
- Messung aller Aspekte der Umsatzperformance des Unternehmens, um interne Verbesserungsmöglichkeiten für die Zukunft zu erschließen.
- Bewertung des ROIs spezifischer Marketing- und Vertriebskampagnen und –aktivitäten bei der Berücksichtigung von Umsatz, Marge, Profit und Nutzen.



Unsere Kunden

Wir haben Unternehmen aller Größen (Key Player, Mittelständler und Start-Ups) und aus fast allen Branchen erfolgreich unterstützt. Wir haben bestimmt schon Unternehmen geholfen, die Ihrem ähnlich sind und können Ihnen deshalb auch bei Ihrem Umsatzwachstumsprojekt helfen. Sehen Sie sich unsere Referenzen an unter www.bso-p.com oder gehen Sie zu auf die Webseite unseres Partners www.rpmgi.com. Wir würden uns freuen, wenn wir über Ihre Umsatzherausforderungen reden könnten. Sprechen Sie uns an: +49 151 42305767 oder senden eine Mail an info@bso-p.com.